

Saidia, que es muy importante. Nosotros tenemos que darle al grupo de Fadesa lo que ellos van a demandar, lo que van a necesitar y nosotros tenemos gente muy preparada aquí. Van a necesitar personal de mantenimiento de edificio,... de todo.

- De hecho hay empresas melillenses que están participando en la construcción del complejo...

- Pero con posterioridad a la construcción hay que mantener todo esto bien. En el mantenimiento de edificios, por ejemplo, tenemos aquí empresas muy preparadas para ello y sé de una empresa especializada en este sector que ya se ha instalado por allí. Es decir, tenemos que ser espabilados y ofrecer la experiencia que tenemos en nuestra ciudad que, por otra parte, está bonita, bella. Esta mañana venía por el Paseo Marítimo y la verdad es que está precioso. Entonces, podemos hacer eso, o bien vienen los turistas por Melilla hacia Saidia o salen de Saidia y se vienen aquí a pasar dos días, a pasarlos bien, a disfrutar de los nuestros...

- Pero, ahí, tenemos el problema de la aduana que nunca es lo suficientemente rápida...

- Según me dijeron la semana pasada, Marruecos, parece ser, está por iniciar las obras de reforma del paso fronterizo. Creo que lo va a tener que hacer porque va a tener la presión de Saidia. Es importante porque no sólo se puede tener allí quince días a los turistas, querrán salir también y Melilla es un atractivo. Como para el que esté aquí será un atractivo ir a Saidia, que es una preciosidad. Me parece estupendo el que se pueda tener ese intercambio económico. Llevo diciendo años y años que actuar en el paso aduanero es, de alguna manera, levantar un poco la economía de ambos lados de la frontera, no sólo de uno. En suma, crear riqueza. Eso es lo que hay que hacer y así se evitará la presión migratoria. Hay que crear riqueza, puestos de trabajo, al otro lado, y aquí también pues nosotros, de alguna manera, tenemos que ser el motor de esa economía.

- ¿Usted ve resultados en la lucha que lleva todos estos años en ese sentido?

- Ocorre que a los melillenses nos cuesta mucho dar ese paso aunque creo que, ahora, se va mirando más hacia Marruecos. Siempre se ha mirado con el tema de la venta, del comercio,... era otra cosa. Empresas de comercio se han creado algunas con la desaparición de aranceles pero hay que quitarse los complejos y debemos ejercer la política europea de vecindad, ser buenos vecinos y benefici-



La presidenta de los empresarios reincide en su petición de que las tasas portuarias deben ser más bajas

mosnos nosotros de ellos y ellos de nosotros. En eso consiste una buena vecindad, si tienes un problema le pides un favor y él te lo pide a tí. Beneficiase uno de otro con esa buena relación, llevémosla a la economía.

No se si es porque me siento melillense, tengo el corazón compartido y no partido, nació, me crié y trabajé en Madrid pero llevo aquí treinta años y quiero y amo a Melilla. Quizás porque soy de fuera veo Marruecos de otra manera, siempre lo he visto muy bien, siempre me fijo y me miro en Marruecos y tengo grandes amigos al otro lado de la frontera. Tengo muy claro que nuestro norte-guía es Marruecos. Lo tengo clarísimo y creo que todos lo tenemos que tener muy claro en Melilla.

- Esas palabras pueden ser malentendidas en Melilla por un determinado sector...

- Si piensan que no deben de tener la mirada puesta en Marruecos, entonces Melilla quedaría muy mal. Porque si a Melilla le quitas todo el negocio, si todas las ventas que se hacen con Marruecos no se hiciesen, sería terrible. Se convertiría en una ciudad un tanto triste, funcional,

... y no puede ser una ciudad subsidiada.

- Sin entrar en siglas porque estamos en periodo pre electoral, ¿cree usted que nuestros representantes políticos llegan a entender esto?

- No todos pero creo que hay un número importante que ya lo entienden. El tema del desarme arancelario les está calando profundamente -yo empecé a hablar de ello en el 92- y están empezando a pensar que nos toca el euro. Entonces, qué pasa ante la caída del "comercio atípico", tenemos la gran suerte que tenemos aduana comercial y podemos hacer exportaciones documentadas y tránsito. Podemos dar vida al puerto comercial y a la ciudad de Melilla aunque sea mercancía que no paga IPSI porque da puestos de trabajo en agencias de aduana, transitarios, consignatarios,... hay mucha gente que trabaja en ese sector que después consume.

- ¿El mayor tránsito se lo lleva el puerto de Beni Enzar?

- Se lo puede llevar porque es más barato. Indiscutiblemente nuestro puerto es caro -y soy consejera del

puerto de Melilla-. Nuestro puerto es caro y nos cuesta mucho, tenemos unas tasas muy altas y, además, por ejemplo, cuando viene un camión con mercancía desde Madrid paga peaje en Málaga y en Melilla. Eso es tremendo y, luego, son muy caras las tasas que hay como el estacionamiento de vehículos. Además, los fletes están muy altos. Llevo ya muchos años diciendo que necesitamos una bonificación al transporte de mercancías, aunque también es caro el billete del pasaje, pero el de mercancías es muy caro pues no tiene bonificación alguna. Canarias y Baleares tienen bonificación y ¿qué nos pasa a nosotros?, ¿por qué nos cuesta tan caro un camión, contenedor o una plataforma?, nos cuesta más caro Málaga - Melilla que desde Amsterdam, por ejemplo. ¡Hombre!, ¿esto qué es?. ¿Cómo nos cuesta tanto?. Es un problema que no nos deja ser competitivos.

- Cuando finalice el proceso del desarme arancelario ya no vendrán las mercancías por el puerto de Melilla...

- Tenemos que pensar sobre qué tipo de puerto queremos. Yo quiero un puer-

Melilla General de Hostelería

- Equipo integral de hostelería en general
- Mobiliario para la hostelería y colectividades
- Todo lo imprescindible para el hogar y la cocina profesional

Almacén y Exposición
Polígono Industrial "SULPIS"
r/Tirón, zona C-34
52006 Melilla

Tel.: 952 67 14 61
Fax: 952 67 54 10

e-mail: universalhosteleria@gmail.com

Melilla Universal de Telecomunicaciones

MOVILAIR
TELÉFONICA

Telefónica

MOVISTAR

AIRIS
COMUNICACION

Sidi Abdellader, 9
52001 Melilla
Tel. y Fax: 952 68 68 65

Alvaro de Barón, nº 4 - B
52006 Melilla
Tel.: 952 67 20 16 Fax: 952 67 80 32
e-mail: movilair@tpa.es